

Chef.fe de Projet Talent Management Confirmé.e chez Authentic Talent Consulting

Authentic Talent Consulting est un cabinet de conseil spécialisé dans le domaine du Talent Management, et distributeur des outils Hogan Assessments en France (outils d'évaluation de la personnalité reconnus mondialement). Parce que demain se prépare aujourd'hui, nous aidons les entreprises à identifier, évaluer et développer leurs leaders, talents, contributeurs, afin que leur organisation soit plus efficace et agile face à leurs challenges à venir. Notre approche unique repose sur une compréhension approfondie des besoins de nos client.e.s, une expertise pointue en gestion des talents et une approche personnalisée pour les accompagner dans la réussite de leurs objectifs stratégiques.

Description du poste :

Rattaché.e à la Directrice des Opérations, et en tant que Chef.fe de Projet Talent Management Confirmé.e, vous serez responsable de la gestion de projets stratégiques de Talent Management, ainsi que de projets internes au sein du cabinet. Vous devrez également piloter votre activité, être l'interlocuteur principal sur certains comptes clés définis, et contribuer au bon fonctionnement du pôle Opérations.

Responsabilités principales :

- Accompagner nos client.e.s dans la mise en place de stratégies de Talent Management durables. Assurer un pilotage et un suivi efficace des projets, tout en respectant les délais et les budgets, et en garantissant le succès de leur mise en œuvre.
- Coordonner et superviser de manière proactive les projets internes du cabinet, en collaborant de manière étroite et équitable avec les différentes parties prenantes. Assurer un suivi rigoureux des actions engagées pour assurer leur succès, et proposer des améliorations pour optimiser leur réalisation. Faire preuve d'une approche collaborative et favoriser la créativité et l'innovation.
- Contribuer activement au bon fonctionnement du pôle Opérations et en être l'ambassadeur.se. Être acteur.ice de la feuille de route Opérations, proposer des initiatives d'amélioration, en collaborant étroitement avec les autres membres de l'équipe pour atteindre les objectifs communs. Favoriser une culture d'entreprise basée sur la confiance, la responsabilité et l'éthique.
- Être le.la principal.e interlocuteur.ice pour certains comptes clés identifiés, en assurant la gestion, le suivi et le développement du chiffre d'affaires des offres existantes. Veiller à la satisfaction et à la fidélisation des client.e.s en développant une relation client durable et de proximité, en proposant des solutions sur mesure, et en adoptant une approche orientée résultats.
- Analyser de manière proactive les besoins des client.e.s, identifier et communiquer les opportunités de développement, et collaborer de manière étroite avec l'équipe Sales. Mettre en avant l'importance de la satisfaction client.e et chercher constamment à améliorer l'expérience globale du client.e.

Vous êtes fait.es pour ce poste si :

- Vous avez un diplôme universitaire en RH/Talent Management ; ou en École de Commerce / d'Ingénieur
- Vous avez de fortes appétences pour les Ressources Humaines, et au moins une expérience significative dans la gestion de projets de Talent Management, idéalement dans un cabinet de conseil
- Vous avez acquis lors de vos expériences précédentes, d'excellentes compétences en gestion de projet (pilotage, planification, organisation et coordination)
- Vous savez travailler de manière autonome, remonter les alertes à votre manager quand cela est nécessaire, gérer les priorités de manière efficace dans un environnement dynamique, et démontrez un fort esprit d'équipe
- Vous êtes un.e excellent.e communicant.e tant à l'oral qu'à l'écrit, et avez la capacité d'interagir avec des client.e.s, des partenaires et des collègues de différents niveaux hiérarchiques
- Vous êtes rigoureux.se et faites preuve d'agilité et de flexibilité quand cela est nécessaire
- Vous parlez anglais couramment, et idéalement une seconde langue
- Vous avez une forte orientation résultats, avez la capacité d'atteindre les objectifs fixés et de fournir des résultats de qualité dans les délais impartis

Si vous cette offre vous fait écho, n'attendez pas une seconde et postulez en envoyant votre CV et un exercice de motivation de votre choix (format libre) à l'adresse email suivante : cassandra@authentictalent.fr.